



**Le attività di Enterprise Europe Network continuano anche in remoto con l'erogazione dei servizi**

**E' sempre possibile contattare il proprio referente locale e spiegare la propria esigenza.**

## In Primo Piano

### Virtual Qatar Matchmaking 2020 -7 luglio 2020

Si tratta del primo evento di incontri organizzato dal partner Enterprise Europe Network del Qatar, la Banca di Sviluppo del Qatar, con l'obiettivo di riunire le migliori imprese e distributori per discutere e sviluppare future partnership con aziende internazionali.

L'evento di matchmaking si concentrerà sulle capacità di produzione in Qatar e su come consentire alle aziende straniere di collaborare con i principali produttori del Qatar.

L'evento si concentrerà sui seguenti settori:

- Plastica & PET
- Costruzioni e materiali da costruzione.

E' necessario registrarsi su: <https://made-in-qatar-2020.b2match.io/>

## **Technology & Business Cooperation Days 2020 – 13/16 luglio 2020**

Malgrado la cancellazione della Hannover Messe, Enterprise Europe Network organizza i B2B in forma virtuale dal 13 luglio al 16 luglio 2020. E' necessario registrarsi entro il 30 giugno p.v. al sito <https://technology-business-cooperation-days-2020.b2match.io/>.

I focus di quest'anno:

- Industria 4.0
- Tecnologie per efficienza energetica
- Energia sostenibile e mobilità
- Strumenti di misurazione

**Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu) o seguire gli account social**

### **WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE**

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account twitter EEN\_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

### **Calendario giugno webinar Giappone organizzati da EU-Japan Centre**

- Servizi e assicurazioni – 16 giugno 2020 10.30 -11.30:  
scadenza registrazioni lunedì 15 giugno 2020  
Il webinar è rivolto alle imprese europee per comprendere meglio il ruolo svolto dall'accordo di libero scambio EPA nel panorama del mercato assicurativo giapponese.  
info e registrazione: <https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/epa-helpdesk-webinar-24-services-insurances>
- Il mercato giapponese della carne - 23 giugno 10:30 - 11:30  
scadenza registrazioni: 22 giugno 2020  
Il webinar è rivolto alle imprese europee per comprendere meglio le specificità del mercato giapponese delle carni.

Info e registrazioni: <https://www.eubusinessinjapan.eu/library/event/webinar-156-the-japanese-meat-market>

**RaiRegionEuropa:** <https://www.rainews.it/tgr/rubriche/regioneuropa/>

RegionEuropa di una nuova modalità della collaborazione in atto con Enterprise Europe Network uno spazio di “UE, imprese e territorio”.

## **SAVE THE DATE**

Dal 18 al 20 novembre ci sarà **SMM2020 Virtual Edition** evento interamente online dedicato alle tematiche dell’Industria 4.0 e Smart Manufacturing e appuntamento di riferimento che si svolge nel Sud Italia.

Per SMM2020 Virtual Edition è già operativo il brokerage event **BE@SMM2020** interamente online <https://smm2020.b2match.io/>:

Al brokerage sono associati altri eventi, sempre online, quali 3 tipologie di **SMM2020 Award Pitch Session**: 1. tipo “**open innovation**” sponsorizzato da Grandi Imprese; 2. **invNET** sostegno finanziario a idee e progetti innovativi; 3. **Young SMM2020** riservato a istituti scolastici. I primi due sono aperti a start up e PMI innovative a livello globale, il terzo sarà riservato ai ragazzi delle scuole della Basilicata e della Calabria, possibilmente associato alla Notte dei Ricercatori.

## **AGGIORNAMENTI CONTINUI**

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- [pagina FB Enterprise Europe Network Italia](#)
- [twitter @EEN\\_Italia](#)

**NOVITA’:** siamo anche su **LinkedIn!** <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

## **OPPORTUNITA’ DI INCONTRI DI AFFARI**

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0>

# DALLA UE

## Recovery Fund: un entusiasmo pieno di incognite

Sarà l'argomento principe dei prossimi mesi e ci dirà se l'Europa ha veramente cambiato passo. Dell'articolata proposta della Commissione europea per il Recovery Fund si è parlato già molto da mercoledì scorso, data della sua pubblicazione. Senza voler entrare nel dettaglio delle duemila pagine di testo (in questo numero alcuni approfondimenti), anche i più convinti europeisti sono rimasti sorpresi dalla dimensione finanziaria dello sforzo e dalla tempistica stringente per una sua concreta messa in opera. Andare sul mercato per acquisire 750 miliardi di euro da destinare agli Stati membri sotto forma di contributi e prestiti, aumenterà di ben 15 volte l'ammontare del debito ad oggi contratto dall'UE. E se il nuovo impianto vuole essere operativo dal 1 gennaio 2021 e per alcune misure già dal prossimo settembre, sarà necessario prendere da subito, a livello di Consiglio, importanti decisioni all'unanimità. Dalla nuova legislazione sulle risorse proprie, che dovranno passare per 4 anni dall'1,2% al 2% del Reddito nazionale lordo, alla revisione dell'attuale Quadro Finanziario pluriennale per creare quel margine di risorse subito utilizzabili. A fianco di queste urgenti decisioni si agitano i fantasmi della divisione tra Paesi favorevoli e cd "frugali" (Danimarca, Svezia, Olanda e Austria, ai quali si è unita nelle ultime ore l'Ungheria) che contestano l'impostazione generale, con particolare attenzione al peso di contributi e prestiti. L'intervento degli Stati membri per far fronte all'emergenza ha visto soprattutto l'ampio utilizzo di aiuti di stato autorizzati dall'UE con il cd Temporary Framework. La Germania ne è stata la maggiore utilizzatrice e beneficiaria (più del 50% dei ca 2000 miliardi resi disponibili nell'UE) e gli aiuti hanno toccato tutte le categorie di imprese senza particolari criteri di priorità (economia verde, digitale, quelle dell'attuale Commissione) proprio perché emergenziali. Le nuove misure destinate ai governi ed in particolare la più importante (la cd Recovery and Resilience Facility di ben 560 miliardi di euro) saranno invece rese disponibili a fronte di Piani nazionali, inseriti nella procedura del cd Semestre Europeo e quindi ad una forma di sorveglianza multilaterale. La Commissione ed il Consiglio controfirmeranno ed autorizzeranno ciascun piano, ma in questo caso il Consiglio si esprimerà a maggioranza qualificata. Una forma di condizionalità di cui bisognerà ben calcolare la portata. Per finire, una buona notizia. In base alle prime stime presentate dalla Commissione sulle allocazioni per Paese, l'Italia sarebbe il primo beneficiario, rimanendo il terzo contribuente al bilancio, con un saldo positivo di ca 55 miliardi di euro. La Germania, primo contribuente e quinto beneficiario vedrebbe invece il suo saldo negativo arrivare a 133 miliardi di euro. La strada da percorrere è ancora piena di incognite.

Fonte: MosaicoEuropa 11/2020

## Settore turistico: l'UNWTO indica la ripresa

Recentemente pubblicate dall'UNWTO (World Tourism Organization) le linee guida globali per il rilancio del turismo a livello mondiale. Come accennato nell'intervista in questo numero, il documento punta a fornire un supporto concreto ai governi nazionali ed al settore privato per la costruzione di una ripresa solida e sostenibile del settore turistico. La nuova guida, follow up del precedente set di raccomandazioni pubblicate lo scorso 1° aprile, sempre in collaborazione con il Comitato di Crisi del Turismo dell'agenzia, mette in evidenza 7 priorità basate sulla mitigazione dell'impatto economico, sullo sviluppo di

protocolli di sicurezza, sul coordinamento comune delle azioni e sull'impulso all'innovazione. Lo studio sottolinea l'importanza del ripristino della fiducia dei viaggiatori attraverso la

realizzazione di protocolli sicuri in grado di ridurre i rischi a tutti i livelli della filiera turistica. I protocolli prevedono l'implementazione di procedure di controllo quando necessario, che comprendono la misurazione della temperatura corporea, test sanitari, distanziamento fisico, l'aumento della frequenza delle pulizie/sanificazioni e la fornitura di kit per l'igiene in caso di viaggi, soggiorni ospedalieri o partecipazione ad eventi. Altro tema in evidenza è il possibile impatto positivo sull'occupazione delle nuove tecnologie, come dimostra il rafforzamento del partenariato fra UNWTO e Google. In questo quadro, le guidelines incoraggiano la trasformazione digitale non solo delle destinazioni turistiche, ma anche delle imprese e degli operatori del settore, attraverso, ad esempio, training gratuiti somministrati dall'UNWTO Online Academy e l'utilizzo di app mobili come HI Card per sviluppare l'interoperabilità internazionale di aeroporti e alberghi.

Fonte: MosaicoEuropa 11/2020

## **Sondaggio del Parlamento europeo: fa capolino una UE più forte**

L'Unione europea può agire solo nei settori in cui ha competenza sulla base dei Trattati. Questa "verità" confrontata a situazioni di attendismo dell'Unione nell'azione di risposta al Covid-19 sta alimentando il dibattito, aperto a più livelli, sull'opportunità di una revisione ed ampliamento delle competenze sociali dell'UE. In un'indagine commissionata dal Parlamento europeo (i risultati completi del sondaggio, comprese le tabelle dei dati nazionali e sociodemografici, saranno pubblicati dal PE nei prossimi giorni) il 69% degli intervistati vorrebbe maggiori competenze dell'UE per una risposta più forte al Covid-19. La richiesta di un'Unione più forte si accompagna all'insoddisfazione espressa maggioritariamente (57% degli intervistati) per il livello di solidarietà dimostrato tra gli Stati membri. Tra questi il 22% "non è affatto" soddisfatto. Gli intervistati italiani, spagnoli e greci sono tra i più insoddisfatti, seguiti dai cittadini di Austria, Belgio e Svezia. Solo un terzo degli intervistati (34%) è invece soddisfatto, come dimostrano le risposte provenienti da Irlanda, Danimarca, Paesi Bassi e Portogallo. Il sondaggio rivela come le misure UE siano note ma considerate insufficienti. Circa la metà (52%) di coloro che conoscono l'azione dell'UE si dichiarano insoddisfatti delle misure adottate finora. Solo il 42% è soddisfatto, soprattutto in Irlanda, Paesi Bassi, Danimarca e Finlandia. La discussione più ampiamente diffusa condurrà ad un ripensamento politico del modello europeo?

Fonte: MosaicoEuropa 11/2020

## **ESCALAR: uno strumento per le scale-up europee**

Il nuovo programma del Fondo europeo di Investimento, ESCALAR (European Scale-up Action for Risk capital), è un meccanismo per accrescere le dimensioni dei fondi di venture capitale private equity in risposta al rischio, aumentato a seguito della pandemia, che le imprese europee diventino scale-up in altre tre aree del mondo. Già prima dell'emergenza migrava circa il 40% delle start-up europee. Oggi i problemi di finanziamento sono anche connessi al rinvio degli investimenti al fine di preservare liquidità. Si stima che il 90% delle start-up abbia attualmente difficoltà a finanziare la propria crescita. Secondo lo studio di Start-up Genome pubblicato a fine maggio, globalmente il financial gap è aumentato del 20% con una distribuzione profondamente diseguale (ad esempio in Cina il credito si è ridotto del 50% da gennaio a marzo). ESCALAR permetterà di iniettare 300 milioni di euro, attivando investimenti privati aggiuntivi tre volte maggiori, per un totale di 1,2 miliardi di euro di finanziamenti a supporto sia di nuovi fondi sia di quelli esistenti, che potranno essere dotati del capitale aggiuntivo necessario a finanziare le scale-up delle società già

presenti in portafoglio. Le imprese, beneficiarie finali, dovranno aspettare che il processo di identificazione degli intermediari finanziari si concluda: il bando scade il 30 giugno 2020 e la successiva fase di screening e due diligence terminerà a dicembre 2020.

Fonte:MosaicoEuropa 11/2020

## **La politica di coesione europea volta pagina**

Sostanziali le modifiche suggerite dalla Commissione sul tema specifico della politica di coesione europea a valere sulla proposta di un rinnovato Quadro Finanziario Pluriennale per il settennato 2021 – 2027. A fronte di un bilancio e di un ruolo essenziale confermati (330,6 miliardi di €) le novità non mancano, soprattutto a livello metodologico-tematico. Nel quadro di una politica di coesione più strutturata per rispondere nell'immediato a circostanze impreviste, innanzitutto una maggiore flessibilità-reattività, che consenta agli Stati membri di trasferire risorse fra i fondi UE. Non meno importante il rafforzamento del focus sulla competitività grazie agli investimenti in materia di Ricerca e Innovazione, alla trasformazione digitale, all'Agenda del Green deal europeo e alla promozione del Pilastro europeo sui Diritti Sociali. Collegato a quest'ultimo punto il rafforzamento del sostegno all'occupazione e delle misure a favore dell'occupabilità giovanile e della riduzione della povertà dei giovani. Si diceva della trasformazione metodologica: ancora maggior flessibilità sarà richiesta per la distribuzione e la realizzazione delle progettualità, in modo da consentire agli Stati membri di completare con tempi meno pressanti quanto previsto nella precedente programmazione. Non da ultimo e fortemente innovativo, il maggior coordinamento con le politiche della salute e una maggior esplorazione del potenziale di cultura e turismo. Ulteriore novità di rilievo la reciprocità dei programmi UE finanziati dai fondi strutturali con la nuova iniziativa React EU, che prevede un'aggiunta di 55 miliardi di € alla politica di coesione, nel rispetto di regole ancora una volta più flessibili. Prevista per il 2024, infine, una revisione a medio termine.

Fonte:MosaicoEuropa 11/2020

## **Supportare ripresa e resilienza: la proposta dell'UE**

Tra gli strumenti messi in campo dal Fondo «Next Generation Eu», il Recovery and Resilience Facility (RRF) è forse il principale. Con un budget di 560 miliardi tra prestiti (250) e grant (310), il RRF fornirà un sostegno finanziario su larga scala per riforme e investimenti intrapresi dagli Stati membri, allo scopo di attenuare l'impatto a livello sociale ed economico della pandemia. Per quanto riguarda le sovvenzioni, sarà determinato un importo massimo per Stato membro basato su un criterio di ripartizione predefinito, che tiene conto di popolazione, PIL pro capite e disoccupazione. Tale criterio sarà particolarmente vantaggioso per i paesi più colpiti, con un basso reddito pro capite e un tasso di disoccupazione elevato. Si tratta di uno strumento volontario, che mette al centro i piani di riforma coerenti con le priorità dell'UE, in primo luogo le transizioni verdi e digitali. Per accedere al dispositivo, gli Stati membri dovranno elaborare piani per la ripresa e la resilienza che definiscano i rispettivi programmi di riforma e investimento per i prossimi quattro anni. Questi dovranno essere in linea con i risultati del Semestre europeo (dunque con le Raccomandazioni specifiche per Paese pubblicate recentemente dalla Commissione), nonché dei piani nazionali per l'energia e il clima, e dei piani di transizione. Una volta stabilito che i criteri di valutazione sono soddisfatti, la Commissione adotterà

una decisione stabilendo il contributo finanziario di cui beneficerà lo Stato (sovvenzione e, se richiesto, prestito), e i target intermedi e finali.

## SSI: una cura europea contro l'insolvenza delle imprese europee

È difficile quantificare con precisione quali saranno le esigenze di intervento sul capitale delle imprese europee derivanti dall'impatto economico della pandemia. Le stime della Commissione suggeriscono che tale fabbisogno potrebbe ammontare a 720 miliardi nel 2020, nel caso in cui si concretizzasse lo scenario descritto nelle sue previsioni di primavera. In un contesto di stress, con una crescita del PIL nel 2020 a -15,5%, l'impatto diretto sul patrimonio netto delle imprese potrebbe addirittura salire a 1,2 trilioni di euro. Le conseguenze saranno disomogenee tra settori, regioni, ecosistemi industriali e Stati membri, con evidenti divergenze nel mercato unico dell'UE. A ciò va inoltre aggiunta la differente capacità dei governi nazionali di fornire aiuti di Stato. Per sbloccare risorse private a sostegno urgente delle imprese colpite dalla crisi, il secondo pilastro di Next Generation EU ha dunque previsto il "Support Solvency Instrument" (SSI). Messo in atto al più tardi entro ottobre 2020, esso disporrà di una dotazione di 31 miliardi, con l'obiettivo di sbloccarne oltre 300 a sostegno della solvibilità. Gli investimenti saranno destinati alle imprese di settori, regioni e dei Paesi più colpiti e contribuiranno a garantire condizioni di parità a fronte di un minor sostegno tramite gli aiuti di Stato. Tali obiettivi saranno realizzati fornendo una garanzia dell'Unione alla Banca europea per gli investimenti (BEI) ai sensi del regolamento EFSI. Lo Strumento dovrebbe canalizzare prevalentemente il sostegno alla solvibilità attraverso intermediari del mercato finanziario, e solo in misura minore facilitare il sostegno diretto alle imprese da parte del Gruppo BEI.

Fonte:MosaicoEuropa 11/2020

## Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner"

**Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network**

DigitalHealthCapital @DMEA l'evento di matchmaking virtuale promosso e co-organizzato dalla rete Enterprise Europe Network con focus digital health.

L'evento gratuito digitalHealthCapital @DMEA sparks, in programma i prossimi 17 e 18 giugno, darà la possibilità alle imprese operanti in tutto il mondo nella digital health di programmare incontri d'affari con controparti estere al fine di favorire la creazione di partenariati commerciali, tecnologici e R&S.

## Per richieste/offerte relative a COVID19: Care & Industry together against CORONA-EUROPEAN PLATFORM

Enterprise Europe Network ha lanciato una piattaforma per facilitare i contatti tra tutti gli attori coinvolti nella lotta al Covid19: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> dove è possibile iscriversi e inserire uno o più profili di collaborazione legati alla lotta al coronavirus.

La piattaforma si presenta come un unico punto di incontro per raccogliere le molteplici iniziative che stanno nascendo e offre la possibilità di instaurare contatti mirati e rapidi con tutti gli attori nel settore salute, industria, ricerca e amministrazioni coinvolte.

Maggiori info: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/how-it-works>

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione e inserimento di almeno un profilo di collaborazione (marketplace item) al link: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> selezionando il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

### Business Offer

**Hungarian SME specialized in aerial and satellite remote sensing application is looking for international business opportunities under subcontracting agreement (BOHU20200511001):** Hungarian SME with full equipment of aerial laser scanning, aerial digital imagery, aerial hyperspectral imagery and complete workflows of aerial and satellite data processing offers its services from data acquisition to product development and web based services under subcontracting agreements.

**A Lithuanian custom-made hard furniture manufacturer is looking for trade intermediaries and is offering its manufacturing services (BOLT20200527001):** The Lithuanian manufacturer offers non-standard or small series production of hard furniture. The company produces a hallway, kitchen, bedroom, living room, hotel, office, and other types of furniture from materials: solid wood, plywood, veneer, laminated chipboard, painted panels, etc. The company is looking for trade intermediaries to work under commercial agency agreement or distribution services agreement and is ready to provide manufacturing and subcontracting services.

**A Macedonian company offers game development services to clients through outsourcing agreements (BOMK20190319001):** A Macedonian innovative and dynamic IT company is offering game development services to partners willing to create their own games. It is interested to find foreign partners looking to outsource work.



**UK company specialising in ostomy and skin protection products seeks distributors in Finland and Italy (BOUK20200604001):** This UK company has developed a patented silicone adhesive technology which is now used in a range of ostomy and skin protection products for wound and continence care. The unique adhesive prevents abdominal stomas from leaking and provides a range of benefits for patients and healthcare professionals alike. Already highly successful in the UK and a number of overseas markets, the company now wishes to appoint suitably experienced distributors in Finland and Italy.

**Belgian university with innovative and science-based system for scoring of biosecurity on farms, offers licences for this SaaS-based solution (BOBE20200508001):** A Belgian university has developed a unique risk-based scoring system to measure the level of biosecurity in pig, poultry and cattle farms. The system allows an easy and fast quantification of a farm's biosecurity, which is key in animal disease prevention. Access to the system, marketed as a SaaS-based solution, can be offered through an application programming interface (API). They are looking for partners who can incorporate the scoring system in the services they provide to their clients.

## **Business Request**

**Italian or German manufacturer or supplier of metal parts are requested for representation in the French market (BRFR20200330001):** French company specialised in small metal parts is looking for a German or an Italian manufacturer or a supplier of small size metal parts, steel and non ferrous material and parts for representation in the French market.

**Portuguese SME seeks partners working with renewable energy efficiency innovative products in order to establish a commercial agency agreement or distribution services agreement (BRPT20200604001):** A Portuguese company, acting commercially in the sectors of renewable energy (wind and solar) and energy efficiency, is looking for partnerships (commercial agency agreement or distribution services agreement) with other companies that have innovative energy solutions or products and seek their commercialization or distribution.

**A Polish wine distributor is looking for non-alcoholic wine (BRPL20200526001):** A well-established wine importer and distributor from Poland is looking for non-alcoholic wine producer to set up a long time cooperation. The Polish company would like to sign a distribution agreement with the producer from abroad.

**UK developer of an innovative component based modular building seeks manufacturing partners that specialise in plastic & aluminium thermoformed injection & extrusion moulding (BRUK20200527001):** This North West UK based SME specialising in innovative, outdoor, single storey buildings seeks a manufacturing partner to provide the components to create their modular residential, commercial and industrial modular buildings. They are seeking a manufacturing partner who can supply plastic and aluminium injection moulded components to specification through a manufacturing agreement.

**A Greek private investment partnership specializing in growth or restructuring investments is offering funding for innovative industrial SMEs (BRGR20200525001):**

A Greek private investment partnership specialised in mergers and acquisitions is offering finance to invest in industrial companies. Companies within the sectors of tourism, energy, agro-food and manufacturing with a solid business plan and high growth rate are sought. The types of desired collaboration are financial agreement and/or joint venture agreement.

## Technology Offer

**Disruptive technology for the simultaneous measurement of sheet resistance and Hall resistance - distribution and licence partners are sought (TODE20200114001):**

A German research institute conducts research in the areas of energy, health and matter. A project output is a newly developed dimension of resistance measurement. The device is able to automate the measurement of a full set of electrical parameters for a comprehensive electrical sample characterization in the field of thin film characterization, wafer and device testing, and materials research. Partners are sought for a commercial agreement with technical assistance or a licence agreement.

**Portuguese scientific research institute search for partners to cooperate in the development of high durability sustainable bio-based anticorrosion coatings (TOPT20200513001):**

A Portuguese scientific research institute, non-profit organization, with expertise in the area of durability of materials and anticorrosive protection assessment, in particular in accelerated and outdoor ageing tests, is interested in integrating research teams or consortiums (companies, research centres, universities) aiming at the development of sustainable anticorrosion bio-based coatings in the context of H2020 or other suitable financing programme for a research cooperation agreement.

**Mobile laboratory for investigation, diagnosis, monitoring and restoration of heritage components (TORO20181126001):**

A group of Romanian researchers has developed a mobile laboratory for the investigation, diagnosis, monitoring and restoration of heritage components, which performs in a short period of time a set of measurements and analyses on movable or immovable art objects, historical buildings, archaeological sites and other heritage objects. The Romanian team is looking for interested SMEs, universities and research centers for cooperation based on services and/ or research cooperation agreement.

**Virtual energy audit platform for the built environment (TOSG20200521001):**

A Singapore SME has developed a fully virtual energy audit tool for the built environment that can be used by building owners, managers and consultants and applied to different building typologies from commercial to industrial buildings. The SME is keen in establishing research or technical cooperation agreements with French or European companies with the interests to jointly apply for bi-lateral funding support.

**R&I living lab in desalination technologies (TOES20191205002):** A Spanish research and development company based in the Canary Islands and specialized in designing, developing and testing water desalination systems, has create a living lab. It is an open-access research-ecosystem for testing, experimentation and demonstration of desalination-related technologies, products or services. The company offers collaboration to private and public sector for technical cooperation agreement, commercial agreement with technical assistance, research cooperation or join

## Technology Request

**Technology innovation for antiperspirant/deodorant or body care sprays (TRBE20200528001):** A Belgian multinational active in consumer goods looks for antiperspirant/deodorant or body care sprays solutions improving the consumer's product experience while coping with strict safety and environmental regulations. Technical collaboration or license agreements are sought with industry or R&D centres.

**Spanish company is looking for medical device manufacturers for a new endouterine biosensor to control and stimulate human fertility (TRES20200313001):** A Spanish SME working in the clinical consulting field has patented a new endouterine biosensor aimed at facilitating the crossing of sperm through the cervical mucus and detecting the presence of sperm in the cervical canal towards the uterine cavity in vivo. This device is especially addressed to subfertility cases with a previous diagnosis of low sperm motility. They look for manufacturers of medical devices interested in technical cooperation agreements.

**Ukrainian aircraft company seeks industrial partners and R&D institutions for implementation and testing of 3D technology for printing parts and components of the aviation aggregates (TRUA20191206001):** An Ukrainian aviation company occupies a leading position in Ukraine in the serial production, repair and modernization of equipment for the hydraulic, fuel and electric systems of aircraft. The company is looking for industrial partners or R&D institutes to conclude a technical cooperation agreement for the purpose of transfer and implementation process of 3D printing technology in the production of aircraft and space units.

**Seeking partners with expertise in high-tech textiles and novel polymers to develop ecological garments (TRUK20181122002):** The UK company is a textile design business operating in the high end fashion market and specialising in organic and recyclable fabrics for outerwear and clothing accessories. They are looking for partners with expertise in sustainable and novel high-tech textiles to help them develop innovative eco-friendly fashion products. A technical cooperation agreement is sought.

**Portuguese SME is looking for connectable medical devices for IoT platform TRPT20200508001** Portuguese SME, active in healthcare market acts in the following main activity areas: physical and vestibular rehabilitation, physiotherapy, healthcare IoT, robotics and telemedicine. The SME looks for medical device manufacturers and industry/research institutions that develop OEM healthcare IoT devices to integrate in a new platform that is being built to provide a quicker analysis on patients. Commercial agreement with technical assistance and/or services agreements are sought.

**Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra “ Find an International Partner”**



# Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>(1)</sup>

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>(2)</sup>

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

## Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*