

Percorso di  
sensibilizzazione  
MODALITÀ VINCENTI  
DI AGGREGAZIONE TRA  
IMPRESE PER LA  
CONQUISTA DI  
MERCATI ESTERI

Camera di Commercio  
Chieti  
Via F.lli Pomilio

27  
Gennaio  
2014

#### Programma

Introduzione ai lavori

Seminario "Costruire l'export: strumenti e tecniche per affrontare il mercato estero"

- ◆ Siamo pronti per esportare?  
Un metodo per valutare la capacità competitiva
- ◆ Esportare o internazionalizzare?  
Valutazione sull'impostazione da dare a secondo delle potenzialità
- ◆ Come (non) esportare?  
Gli errori più comuni che si traducono i grossi costi per l'azienda
- ◆ Quali sono i rischi e barriere da affrontare?  
La previa conoscenza dei rischi permetterà ridurre i costi creati dall'inesperienza
- ◆ Come impostare il piano di internazionalizzazione?  
Strumenti per gestire l'export: il metodo PIME (Promozione, Informazione, Mercato, Impresa)
- ◆ Qual è l'approccio appropriato per i vari mercati?  
Una panoramica sul come influiscono le differenze culturali nelle trattative?
- ◆ Come promuovere la nostra azienda ?  
I principali strumenti di promozione e comunicazione (internet, fiere, missioni, ecc. )
- ◆ Sono ancora utili le fiere internazionali?  
Come organizzare la partecipazione a fiere internazionali?
- ◆ Potremo usare lo stesso marchio sui mercati esteri?  
La ricerca, il registro, il monitoraggio del marchio
- ◆ Dovremo modificare il nostro prodotto?  
I parametri del prodotto a vocazione internazionale
- ◆ Cosa, a chi, come, quando, dove esportare?  
Le fonti d'informazioni: quali sono quelle che servono
- ◆ Come identificare clienti o i partners?  
Criteri e strumenti per proporsi, identificare e selezionare i contatti sui mercati
- ◆ Chi dovrà incaricarsi in azienda della gestione dell'export?  
Criteri di dimensionamento della struttura interna export e alternative esterne come società di commercio e reti di imprese
- ◆ Conclusioni

Lavoro individuale "Azioni da svolgere in comune per l'internazionalizzazione"

Dibattito sul lavoro svolto dai partecipanti

docente: dott. N. MINERVINI



L'Europa alla portata della vostra impresa.



27 Gennaio



9.30 - 13.30  
14.30 - 18.30